

MANAGEMENT ET MOTIVATION

Savoir diriger pour rentabiliser

Formation Management

N° D02

Intervenant

Un formateur consultant titulaire d'une maîtrise en gestion et stratégie d'entreprise, et d'une certification de coach

Effectif Maximum

15 participants

Pré-requis

Aucun

Public visé

Responsables d'équipes en agences immobilières et promotions immobilières

Durée

Deux journées (14 heures)
9h00-13h00 et 14h00-17h00

Tarif

700€ HT par participant
(Frais de déjeuner et collations 50€HT inclus)
TVA 19,60%

Lieux et Dates

- **Toulouse**, les 24 et 25 septembre 2009
- **Aix en Provence**, les 12 et 13 octobre 2009
- **Strasbourg**, les 19 et 20 novembre 2009

Points forts

Face à face pédagogique entre le formateur et les stagiaires.
Le formateur formé aux techniques de management et après avoir été dirigeant d'une PME, anime depuis plusieurs années dans les entreprises des stages de management.
Alternance d'exposés théoriques / exemples pratiques.

Inscriptions

04 91 07 02 52

ou sur notre site internet pré-inscription en ligne :

www.sirius-formation.com

● Objectif

La qualité de l'encadrement est primordiale pour la performance de votre entreprise. Cette formation vous permettra de comprendre les bases d'un management efficace, savoir adapter votre management pour optimiser la performance de votre entreprise, connaître les outils et méthodes pour animer votre équipe au quotidien, développer chacun de vos collaborateurs par des actions ciblées, prendre du recul pour faire évoluer vos pratiques.

● Programme

Faire un état des lieux

- **Votre expérience de manager dans votre vie professionnelle**
- **Clarifier votre rôle, vos missions et votre valeur ajoutée en tant que manager**
- **Connaître votre style de management pour l'enrichir en fonction des situations**

Adopter le comportement adéquat

- **Situer vos collaborateurs dans leur style de performance**
- **Déterminer les objectifs de progression**
- **Adapter votre management à la situation**

Développer la motivation

- **Connaître les différentes approches de la motivation**
- **Identifier les freins et les leviers de la motivation**
- **Déterminer son plan d'action**

Acquérir les outils et méthodes pour animer son équipe

- **Qu'est-ce qu'une équipe, charte équipe**
- **Détermination des objectifs d'équipe**
- **Réunions : les différentes réunions et les règles à respecter**
- **Déterminer les objectifs individuels et les suivre**
- **Les coacher, savoir corriger sans réprimander**

Sirius Formation Sarl

Impasse des BP 73 13718 Allauch Cedex- Tél. : 04 91 07 02 52 - Fax : 04 91 68 42 33 - Email : sirius.formation@wanadoo.fr Web : www.sirius-formation.com
S.A.R.L. au capital de 7 700 Euros - RCS Marseille : B 440 230 993 - Siret : 440 230 993 00022 - Code APE : 85.59A n°déclaration d'activité: 93131064213